

Data: 11/05/2023

Matéria: A Light pode perder a concessão? Entenda o que está em jogo.

Veículo: EPBR

epbr

NEWSLETTER

POLÍTICA ENERGÉTICA

MERCADO DE GÁS

TRANSIÇÃO ENERGÉTICA

MERCADOS

ÚLTIMAS

LIVES

Q

A Light pode perder a concessão? Entenda o que está em jogo

Empresa passa por crise financeira e foi criticada abertamente pelo ministro de Minas e Energia, que colocou em dúvida a renovação do contrato da distribuidora

Gabriela Ruddy — 11 de maio de 2023 Em Mercados, Setor elétrico

AA



Funcionário da Light faz manutenção Crédito: Divulgação/Light

RIO — Nesta quinta-feira (11/5), a **Light** divulga seus resultados financeiros do primeiro trimestre em um clima de incerteza sobre o seu futuro. A um mês do prazo para pedir a renovação da concessão, a companhia passa por uma grave crise financeira que levou a empresa a ser criticada abertamente pelo ministro de Minas e Energia. Alexandre Silveira colocou em dúvida a manutenção do contrato da distribuidora após o vencimento em 2026.

O que você precisa saber sobre a crise financeira da Light:

- A Light pode perder a concessão antes de 2026?
- A concessão pode não ser renovada?
- Há outros casos em que a concessão não foi renovada?
- O que acontece se o contrato não for renovado?
- Por que a situação da Light é delicada?
- Como a companhia chegou nessa situação?



A Light pode perder a concessão antes de 2026?

É improvável que o governo escolha encerrar o contrato com a Light antes do vencimento, em 2026, pois a companhia poderia levar a discussão à Justiça, afirma Cláudio Sales, presidente do instituto Acende Brasil. Um processo de cassação antecipada do contrato também precisaria de uma fundamentação técnica da Agência Nacional de Energia Elétrica (**Aneel**), o que dificilmente deve acontecer, pois recentes avaliações da agência concluíram que a empresa tem atendido aos requisitos regulatórios.

A concessão pode não ser renovada?

Sim. A proposta para a extensão dos contratos está em discussão interna no governo federal e ainda vai ser levada a consulta pública antes que os processos de renovação se iniciem.

A Light aguarda a definição desses critérios para saber se vai poder pleitear a extensão e, assim, negociar a dívida com credores.

A antecedência na definição dos critérios é importante pois permite que as empresas possam se capitalizar, ao ter maior previsibilidade sobre o futuro das operações para, assim, conseguirem acordos de financiamento. “Quanto mais cedo ocorre a definição dos requisitos [para a renovação dos contratos], mais eficiente é o custeio das atividades do setor elétrico”, diz Sales.

Há outros casos em que a concessão não foi renovada?

No momento, o Ministério de Minas e Energia (**MME**) discute internamente os termos para a renovação dos contratos de distribuição. Como grande parte dos acordos foi assinado na década de 1990, com duração de 30 anos, a maioria começa a vencer a partir de 2025.

O Estado, que é o poder concedente, pode rejeitar um pedido de renovação. O contrato da Light prevê que a distribuidora deve ter “geração de caixa suficiente para investir na manutenção dos índices e metas regulatórios estabelecidos para a prestação do serviço adequado” para poder pleitear a prorrogação do contrato.

As falas do ministro esta semana indicam que o governo pode estabelecer critérios mínimos de qualidade para que as empresas estejam habilitadas a renovar as concessões. Nesse caso, é possível que a Light não consiga atingir os indicadores e precise ficar de fora das renovações.

Um caso similar ocorre no setor de transmissão, em que a Aneel já suspendeu a participação de empresas em novos leilões quando não houve cumprimento dos prazos de contratos assinados anteriormente.

O sócio da área de energia do escritório L.O. Baptista, Henrique Reis, lembra ainda que existe a possibilidade de que a própria empresa escolha sair da concessão. “Se trata de processo que assegura amplo diálogo com o concessionário, com participação da Aneel e do TCU, devendo, ao final, ser fundamentada a eventual decisão pela não renovação, caso seja pleiteada pelo concessionário”, explica.

O que acontece se o contrato não for renovado?

O governo vai precisar fazer uma nova licitação para encontrar uma empresa disposta a assumir o serviço de distribuição nos estados que hoje são atendidos pela Light.

Há a possibilidade de que o governo escolha uma outra distribuidora para assegurar a continuidade do serviço ao fim do contrato da Light, enquanto ocorrem os trâmites para uma nova licitação. Situação similar ocorreu com distribuidoras da Eletrobras no Norte e Nordeste, quando a companhia optou por não seguir mais nessa atividade.

Também existe a possibilidade de federalização da concessão, como ocorreu em 2015 com a Celg.

Por que a situação da Light é delicada?

Além do alto endividamento, a companhia tem tido dificuldade para reduzir as perdas não-técnicas de energia — os furtos de energia. Os chamados “gatos” são um problema histórico na área de concessão da Light, o estado do Rio.

O contrato de concessão da Light vence em julho de 2026. A companhia precisa pedir a prorrogação do acordo com um prazo de 36 meses de antecedência, ou seja, até junho de 2023.

Em entrevista à CNN Brasil esta semana, o ministro de Minas e Energia, Alexandre Silveira, citou a companhia ao afirmar que empresas que “não têm eficiência” não deveriam participar dos processos de renovação dos contratos de concessão. Segundo o ministro, a Light “não vem apresentando respostas à altura” no tema da eficiência administrativa.

“A Light não vem apresentando respostas à altura para sua eficiência administrativa”, disse o ministro. “E posso afirmar publicamente: qualquer empresa que não esteja em condições econômicas e técnicas de continuar prestando o serviço ao povo brasileiro não participará desse processo de renovação.”

O comentário ocorre num momento em que o governo discute a renovação das concessões que vão vencer nos próximos anos e em meio às dificuldades da distribuidora fluminense de honrar com obrigações financeiras.

Como a companhia chegou nessa situação?

A Light atende 4,3 milhões de clientes em 31 dos 92 municípios do estado do Rio, onde enfrenta dificuldades para combater os furtos de energia e o aumento na inadimplência das contas de luz. O problema é histórico, mas vem se agravando nos últimos anos, especialmente com a pandemia de Covid-19.

A companhia enfrenta um alto índice de furtos em regiões onde os técnicos não podem entrar, por causa da falta de segurança. Com isso, o equilíbrio econômico-financeiro das atividades fica comprometido, pelas dificuldades em combater as perdas de energia nas áreas de risco de serviço operacional.

“As distribuidoras não têm como controlar furtos e fraudes nesse nível. É necessário que o Estado retome esses territórios para permitir que as equipes da empresa atuem”, diz Sales.

Junto com isso, a companhia lida com um aumento nos índices de inadimplência, questão que foi agravada durante a pandemia, quando o governo impediu os cortes de fornecimento de energia em caso de não pagamento das faturas. Questões macroeconômicas, como as altas taxas de juros, também contribuem para o alto índice de não pagamento das faturas.

Segundo a companhia, o consumo faturado de energia no estado em 2022 seguiu abaixo dos registrados antes da pandemia.

Quais os problemas financeiros da empresa?

A Light tem alto endividamento, registrou prejuízo bilionário no ano passado e fatura menos energia do que há 10 anos devido ao alto índice de furtos e inadimplência. Todos esses fatores levaram a empresa a ter sua nota rebaixada pelas agências de risco e as ações (LIGT3) a cair mais da 50% na B3 no último ano.

Ao final de 2022, a dívida líquida consolidada do grupo estava em R\$ 9 bilhões, com prazo médio de vencimento em três anos.

A companhia teve um prejuízo de R\$ R\$ 5,6 bilhões no ano passado, ante lucro de R\$ 398 milhões em 2021. A empresa justificou que a maior parte do prejuízo se deve a uma reserva para devolver aos consumidores todos os créditos de PIS/Cofins, conforme determina a Lei 14.385/2022. Essa provisão teve impacto de R\$ 2,7 bilhões.

A Light também faturou 8,2% menos energia em 2022 do que em 2019, antes da Covid. E 12,5% menos do que em 2013. "Nenhuma outra distribuidora de energia grande no Brasil teve uma redução de mercado faturado como a Light nos últimos anos", disse Octavio Pereira Lopes, CEO da Light, no comunicado de resultados.

Qual o prejuízo causado pelo furto de energia?

A Light informou ter um prejuízo de R\$ 1 bilhão com conexões ilegais de energia elétrica somente em 2022. As perdas não-técnicas, os gatos, somaram 6.933 GWh, o equivalente a 20,24% da energia distribuída pela empresa.